





### / Brand Builders

è il programma

di Employee Advocacy

di Webuild.

Una community di 111 dipendenti svolge il ruolo di **Ambassador del brand**, rilanciando informazioni e notizie del Gruppo sui propri **profili social (Facebook e Linkedin)**, grazie a una piattaforma digitale e una pianificazione editoriale ad hoc. / In tre anni

\*Traffico totalmente organico

9.318.150

Persone raggiunte su Linkedin e Facebook

104.489

Interazioni

18.988

Contenuti condivisi dagli Advocate Un progetto in continua crescita

2018

50

Advocate

131

Contenuti condivisi al mese

325

Interazioni mensili su Linkedin 2021

111

Advocate

706

Contenuti condivisi al mese (Linkedin e Facebook)

5.182

Interazioni mensili

+120%

+439%

+1.495 %

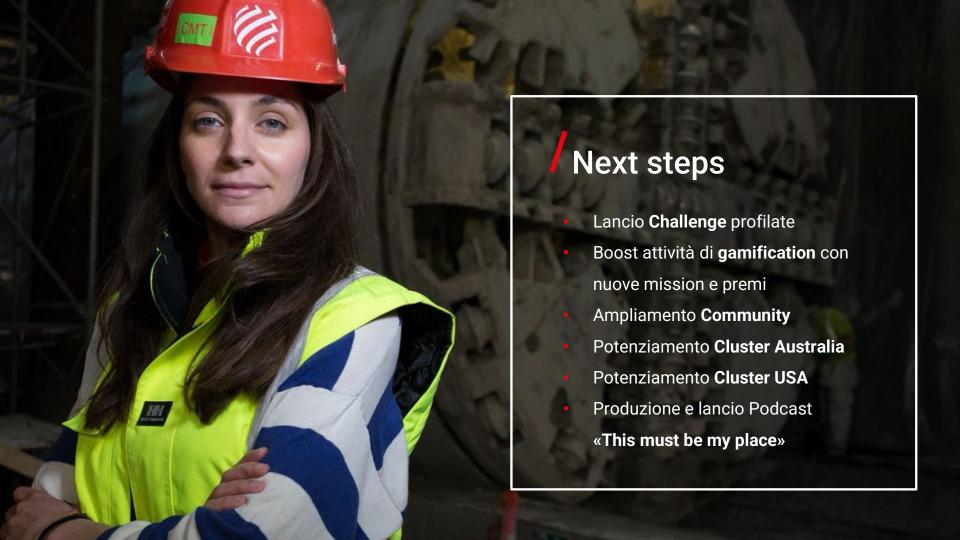


### Brand Builders 2021

Cosa abbiamo fatto quest'anno, nel dettaglio:

- Lancio Facebook
- 20 Webinar di onboarding e gestione costante della community
- Restyling totale della piattaforma con secondo social network
- Potenziamento della gamification con premi e gadget
  - Produzione podcast «**This must** be my place».







### L'IMPORTANZA DEL NETWORK

Sembra un gioco di parole, ma il potere del nostro network è in grado di potenziare al massimo le nostre capacità individuali e di aprire **nuove opportunità**.

falsa scelta. Sono entrambi. Il successo della tua carriera dipende sia dalle tue capacità individuali che dalla capacità della tua rete di ingrandirle. Il potere di un individuo è aumentato esponenzialmente con l'aiuto di una rete. Ma proprio come lo zero alla centesima potenza è ancora zero, non c'è squadra senza il

Reid Hoffman

Individuo».

«Sia l'individuo che la squadra contano. "Io" contro "Noi" è una

### NETWORKING? INIZIA DALLA TUA PERSONALITÀ!

Il primo passo per costruire una solida strategia di **personal branding** è conoscere sé stessi e comprendere i tratti salienti della propria personalità.

La Rete offre numerosi **test**, che possono aiutarti a comprendere quali sono le tue inclinazioni, e come appari all'esterno.

Come interagisci con l'ambiente circostante? Dove è diretta la tua energia? Come prendi le decisioni, e come gestisci le tue emozioni?





### SFRUTTA LE TUE ATTITUDINI



MENTORE → Se desideri sempre aiutare chi ti sta intorno, questo è il ruolo che fa per te! Aiuta i tuoi compagni di viaggio nel loro percorso da Brand Builders.

ONBOARDER→ Se parlare in pubblico è la tua passione, potresti aiutarci a far salire a bordo i nuovi Brand Builders.





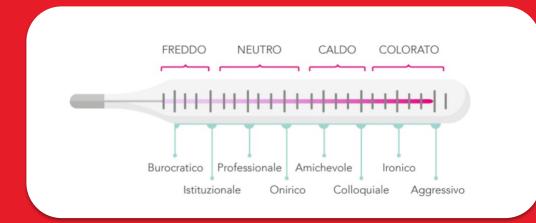
**REPORTER** Se sei una persona curiosa e che ama restare aggiornata, potresti essere un reporter del gruppo, che ci aiuta a trovare notizie e materiali entusiasmanti.

Dopo aver esplorato quali sono le tue **attitudini** e certi aspetti del tuo carattere, ti proponiamo di **prendere parte attiva al programma**, tenendo sempre fede a chi sei!

Cosa ti rappresenta di più?



### SCEGLI LO STILE CHE PIÙ SI ADATTA A TE



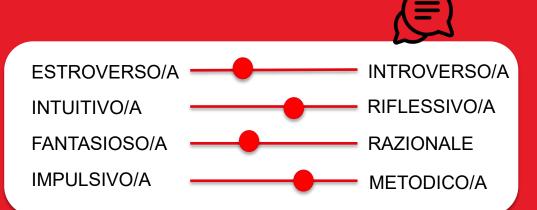
Il tono di voce (ToV) non sono solo le parole che scegliamo, bensì il modo con cui comunichiamo la nostra personalità.

Non esiste, quindi, un tono uguale per tutti.

Proprio come la temperatura corporea, un Tone of Voice può essere **freddo**, **neutro**, **caldo**, e perché no, **colorato**. A loro volta, queste macro categorie sono ulteriormente suddivisibili in classi, così da arrivare a ben otto possibili tipologie.



### IL TUO MODO DI COMUNICARE PARLA DI TE



Ognuna di queste caratteristiche si riflette in un **modo di comunicare**.

Ad esempio un estroverso, che non ha nessun problema a condividere sui social momenti della sua vita privata, non esiterà a realizzare una stories sulla serata in pizzeria con gli amici. Anche questo può far parte del suo personal branding perché comunica al proprio network che è una persona a cui piace la compagnia e dà valore all'amicizia.



# ATTENZIONE ALLA PIATTAFORMA!



Ricorda sempre di tenere fede a te stesso/a, ma considera anche la natura del **canale** su cui stai scrivendo.

- **LinkedIn**, di per sé, richiede un ToV più istituzionale e professionale, con pochi fronzoli. Non significa che parlare di sé e delle proprie esperienze sia sbagliato, anzi!
- Facebook è un canale più informale, legato alla sfera della vita privata, e perciò ti consente di osare di più, anche dal punto di vista del linguaggio.





Anche se la nostra dashboard non consente la condivisione delle mission su **Instagram**, puoi comunque condividere i contenuti della pagina di Webuild.

Seguire i **canali social** del Gruppo è infatti importante per raggiungere una **connessione** totale con la **vision aziendale**, promuovendola e sostenendola a 360°



# AMPLIFICA LO SVILUPPO.

#### Terzo Valico dei Giovi

Un **network** tutto italiano che sta lavorando ad un'opera che amplificherà lo **sviluppo**, le **connessioni**, l'**economia**, sempre con un occhio attento all'**ambiente** e al **territorio**.



#### OGGI

Lavoriamo Su un tracciato in territorio italiano di media lunghezza.

ci preoccupiamo dell'impatto ambientale del progetto a livello nazionale

lavorano
Al progetto Persone, imprese nei pressi dei territori
In cui si svolgono i lavori.

#### DOMANI

FAREMO PARTE DI UN'IMPONENTE RETE FERROVIARIA DI IMPIANTO EUROPEO.

#### RIDURREMO L'EMISSIONE DI CO<sub>2</sub> DOVUTA AL TRASPORTO SU UN'AREA LARGAMENTE PIÙ ESTESA.

LA QUALITÀ
DELLA VITA
DI CENTINAIA
DI MIGLIAIA
DI PERSONE
CAMBIERÀ.

### I benefici

LA LINEA CHE AMPLIFICA LO SVILUPPO.













# SIETE PRONTI A PARTECIPARE **A NUOVE** CHALLENGE?



A partire dalla prossima settimana, troverete sul vostro profilo delle challenge personalizzate per voi, che vi stimoleranno a migliorare sempre di più le vostre Brand **Builders skill!** 

Intensifica la tua attività oppure customizza sempre di più i tuoi contenuti.

Ci saranno anche dei premi in palio, tieni d'occhio il tuo profilo!







With the highest number of member suggested the

# NETWORKER OF THE YEAR

# NATALE CORINA



With the best general results the

# NEWBIE OF THE YEAR

# ALESSANDRO FISCINA



With the highest level, the

### PERFORMER OF THE YEAR

is

# FEDERICO FOSSATARO

Ora è il momento di dire la tua. Condividi con noi le tue domande e impressioni!



